

TÜRKİYE'DE BİR İLK: PIZZA ŞAMPİYONASI



Timuçin Çelebi

Refik İknur Özger

ÜLKEMİZDE ilk kez Egebeta Urla Bazaar yerleşkesinde gerçekleştirilen Türkiye Pizza Şampiyonası'nda pizza şefleri şampiyonluk için ter döktü. İzmir'in gastronomi merkezlerinden Urla'da, lezzet ve pizza tutkunlarını bir araya getiren organizasyona Türkiye'nin farklı kentlerinden katılan 32 pizza şefi tüm hünelerini sergiledi.



İZKİTAP'A İLK GÜNDEN YOĞUN İLGİ VARDI

İZMİR Büyükşehir Belediyesi'nin ev sahipliğinde, İZFAŞ ve TACT Fuarçılık iş birliği ile Fuar İzmir'de 4'üncüsü düzenlenen İZKİTAP - 4. İzmir Kitap Fuarı'na kitapseverler büyük ilgi gösterdi.

GÖZTEPE'DEN ANLAMLI GALİBİYET



ÖNCEKİ gün Gürsel Aksel'de daha maçın 28. dakikasında orta saha Dennis'in direkt kırmızı kartla oyun dışı kalarak takımını 10 kişi bırakmasına rağmen, konuk ettiği Trabzonspor'u 2-1'lik skorla geçen ve 3 puanın sahibi olan Sarı-Kırmızılı ekip, aldığı bu galibiyetle de rakibinin yenilmezlik unvanına son vermiş oldu.

KARŞIYAKA ZİRVEDE TEK

TFF 3'üncü Lig 1'inci Grup'ta Alsancak Stadi'nin tıklım tıklım dolduran taraftarının desteğiyle Tokat Belediye Plevnespor'u da 2-0 yenip üst üste 7 galibiyetle 21 yıl sonra ilki başaran lider Karşıyaka şampiyonluk yürüyüşünü tam gaz sürdürürken, Türkiye'de bu sezon en uzun galibiyet serisini yakaladı.



YENİ BAKIŞ

www.yenibakis.com.tr

45. yıl

28 EKİM 2024 PAZARTESİ

Güvenilir ve tarafsız haberin adresi

Fiyatı 4 TL



Ceyda Bölünmez Çankırı

'ÇANKAYA OTOPARKI YIKILMAYACAK'

İZMİR'de, Büyükşehir Belediyesi tarafından yıkılması için deprem performans analizi yaptırılan ve ardından "riskli yapılar" grubuna dahil edilen Çankaya Çok Katlı Otoparkı'ndaki düğüm çözüldü. Büyükşehir'in önce yıkım kararı verdiği ardından 'güçlendirme' talebinde bulunduğu otoparka yönelik bu kez de Anıtlar Kurulu'na itirazda bulunan Konak Belediyesi'nin hamlesi, konuyu gündeme taşıyan AK Parti İzmir Milletvekili Ceyda Bölünmez Çankırı'nın girişimleri ile son buldu. Çankırı, otopark ile ilgili müjde vererek, "CHP'nin yıkılmak istediği otopark, zemin etüdü sonrasında güçlendirilecek" dedi.

SATTIN SATMADIN VERGİ

Vitrinde duran ama satılmayan takı ve mücevherin değerlendirilmesi nedeniyle aradaki fark vergi olarak kesilirken, 7 bin TL üzerinde nakit alışverişten de vergi alınması için 'banka' şartı getirildi



Muhammed Kılıç

'AYRIMCILIĞIN 145 BİN LİRA CEZASI VAR'



ÖZEL HABER
Filiz Erol

Halil Telli

HAZİNE'nin kasayı yeni vergilerle doldurma planındaki hatalar, toplanan vergilerin önceki yılların bile altında kalmasına neden olabilir. İzmir Ticaret Odası Mücevher, Saat ve Hediye Eşya Grubu Meclis Üyesi Halil Telli, "Enflasyon muhasebesi ile satmadığım için elimde kalan vitrinde değerlendirilen altına 'değerleme' vergisi ödenecek. Ayrıca 7 bin TL üstü alışverişlerin ödemesi banka üzerinden yapılacak. Kredi kartı kullanmayan vatandaş bankaya gidip parayı kuyumcuya aktarmakla uğraşacağına nakit para kabul eden kuyumcuyu tercih ediyor. Bu düzenlemelerle maalesef kaş yapayım derken göz çıkarılıyor" dedi.



Cemil Tugay

'YA AL, YA VER' DEMEYE GİDECEK

İZMİR Büyükşehir Belediyesi ile TCDD tarafından ortak hayata geçen hafif raylı sistem İZBAN'da yaşanan sorunların çözümü için İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Cemil Tugay, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu'ndan randevu talep etti. Tugay, "Göreve geldiğimde İZBAN ile ilgili yaşanan sıkıntıları biliyordum. Bunun giderilmesi için ya bizdeki yüzde 50'lik hisseyi TCDD'nin almaya ya da onların hisselerini bizim almamızı, tek elden yönetilmesi gerektiğini söyledim. İZBAN ile ilgili iki başlılık giderilmedikçe bu şikayetler bitmeyecek" dedi. Tugay ayrıca Süt Kuzusu projesiyle ilgili de önümüzdeki günlerde ihaleye çıkacaklarının altını çizdi.

Gündüz sübye satıyor akşam 'sema'ya çıkıyor

BABA mesleği olan ve kavun çekirdeğinin özünden yapılan sübye yapılarak satılarak geçimini sağlayan Veysel Kızılay, akşamları da semazenlik yapıyor. Mevlevilikte 'gök' anlamına gelen semaya çıkıp Allah'a ulaşmayı temsil eden semazenlerin dönüşlerine daha çocukluk yıllarında merak sardığını kaydeden Kızılay, Türkiye'nin her yerinde semazenlik yaptığını belirtti. Kızılay, dünyanın birçok ülkesinde semazenlik üzerine verilen konferanslar düzenlediklerini de söyledi. Yazın bitmesiyle artık yaz meyvesi olan kavunun yetiştirmesini açıklayan Veysel Kızılay, "Ek işim olan semazenliği yaz, kış sürdürüp ekme paramı kazanıyorum. Fakat semazen kültürünün devam etmesi için mutlaka destekler, teşvikler verilmeli" dedi.



ÖZEL HABER
Dilek Çakır Durak

Veysel Kızılay

Turizmci 'Yüzde 100' bekliyor
ÇEŞTOB Başkanı Orhan Belge 2025 yaz sezonunda Çeşme'nin tekrar eski günlerine döneceğine inandığını söyledi.

Umut Tosunlar
İş hayatındaki değişimlere ayak uydurmak-1

Yeliz Ünal
Söz namustur

İsmail İnan
Göztepe'nin son dakika zaferi

Murat B. Babaoğlu
Atatürk'te kötü Alsancak'ta iyi



İnternet sitemize QR KODU okutarak ulaşabilirsiniz.

You Tube Yeni Bakış Gazetesi
yenibakis yenibakis_digital
0533 445 03 13 YeniBakis35



9,5 kg'lık tümör 3 ameliyatla alındı



İnciraltı için 4 'ortak akıl' çağrısı



Kültür Yolu 7 festivali başladı



İlk Pizza Şampiyonası Urla'da düzenlendi

Ülkemizde ilk kez Egebeta Urla Bazaar yerleşkesinde gerçekleştirilen Türkiye Pizza Şampiyonası'nda pizza şefleri şampiyonluk için ter döktü.

İzmir'in gastronomi merkezlerinden Urla'da, lezzet ve pizza tutkunlarını bir araya getiren organizasyona Türkiye'nin farklı kentlerinden katılan 32 pizza şefi tüm hünelerini sergiledi.

2016 Almanya Pizza Şampiyonu Şahin Çiftçi'nin organizasyonu ile gerçekleşen etkinlik kapsamında Dünya Pizza Akrobasi Şampiyonu Umberto Napolitano özel bir şov sunarken, 2019 Almanya Pizza Şampiyonu Luigi Dirma da etkinliğe katılan ünlü pizza şefleri arasındaydı. Renkli görüntülere sahne olan Türkiye Pizza Şampiyonası'nda davetliler sponsor firmaların ikramları ve canlı müzik dinletisiyle keyifli saatler yaşadı.

Ödül törenine Urla Kaymakamı Mustafa Gözlet ve İlçe Emniyet Müdürü İsmail Duman'ın da katıldığı Türkiye Pizza Şampiyonası'nda, Bodrum'dan katılan Ramazan Baca birinciliği, Dikili'den katılan Utku Şentürk ikinciliği ve Çanakkale'den katılan Hasan Kaplan üçüncülüğü aldı. Jüri özel ödülüne de Adıyaman'dan gelen Gürkan Süzen layık görüldü. Başarılı performanslarıyla ilk üçe giren yarışmacılar Almanya Hamburg'da yapılacak olan yarışmaya da davet edildi.



İZMİR'DE BU HAFTA

NEREDE? NE VAR?

Haftanın
Öne Çıkan
Etkinlikleri

HAZIRLAYAN
DİLEK YARDIMCI



Yaz Gecesi Müzikali
28 Ekim 2024, Pazartesi - 20:00

Bostanlı Suat Taşer Tiyatrosu

Bir acayip kumpanyadır bu; aşıklar, periler, soylular ve esnaflar... Kumpanyada insana dair her şey var. Shakespeare'in şiirsel dilini günümüz doğallığı ile birleştirince de ortaya harika bir komedi çıkarıyor.

Atatürk'ü Anlat Bana

29 Ekim 2024, Salı - 18:00

Han Tiyatrosu Ünal Gürel Sahnesi

Her Şey İlke'nin ödeviyle başlar. Öğretmen Atatürk'ün bilmediğini bir yönünü öğrenin gelin der. Ve İlke bu ödevi o kadar çok ciddiye alır ki, Atatürk hakkında bilmediği şeyleri öğrenmeye kararlıdır.



Bir Çift Kırmızı Bot

30 Ekim 2024, Çarşamba - 20:00

Sahne Tozu Tiyatrosu Fehmi İşgören

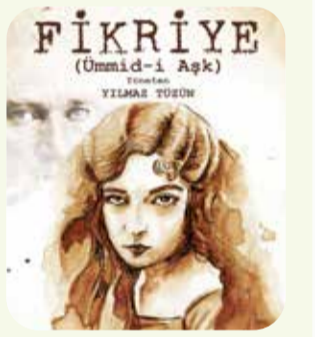
Yağmur ve Toprak'ın günümüz yaşantısının içinde var olan zamansız hikayesidir "Bir Çift Kırmızı Bot"... Yazan - Yöneten: Buğra Han Aca. Oyun Süresi: Tek Perde / 1 Saat 15 Dakika

Fikriye

30 Ekim 2024, Çarşamba - 20:00

Han Tiyatrosu Ünal Gürel Sahnesi

Çocukluğunda ilk gördüğü günden beri her an Mustafa Kemal Atatürk'ü sevmeye devam eden Fikriye Hanım'ın; ölümüne dek yaşadığı, düşündüğü, hissettiği her şeyi konu almaktadır oyun.



Medea

30 Ekim 2024, Çarşamba - 20:00

Tiyatro Kök35

Euripides tarafından MÖ 420'li yıllarda kaleme alınan Medea, bir trajedidir. Oyun, kendisini aldatan kocasının intikam almak için, ondan olma iki oğlunu ve tercih ettiği kadını ortadan kaldıran bir kadının hikayesini konu edinir.

Sizi Tanıyorum

30 Ekim 2024, Çarşamba - 20:30

İzmir Nazım Hikmet Kültür Merkezi



İş hayatındaki değişimlere ayak uydurmak-1

Umut Tosunlar



umuttosunlar@gmail.com

İş dünyasındaki sürekli değişimlere ayak uydurmak zor olabilir. Her büyüklükteki şirketler yeni teknolojiler, rakipler ve ekonomik koşullar tarafından zorlanabilirler. Bunu akılda tutarak, şirketlerin başarılı olmak için değişime etkili bir şekilde uyum sağlaması ve onunla başa çıkması gerekir.

"Değişim hayatın yasasıdır. Ve sadece geçmişe veya bugüne bakanlar geleceği kaçırabileceklerdir emindirler." — John F. Kennedy

Geleceğe daha hızlı bir şekilde hazırlanmak için iş dünyasının bu durumla başa çıkma stratejilerine daha yakından bakalım.

Kendinizi dijital olarak dönüştürün

Dijital dönüşümde, şirketler çalışma biçimlerinde değişiklik yapmak için teknolojiyi kullanırlar. Bu durum yeni yazılım yüklemekten yeni ürün ve hizmetler geliştirmeye kadar her şeyi içerebilir. Verimliliği, üretkenliği ve müşteri memnuniyetini artırmanın yanı sıra, dijital dönüşüm şirketler arası rekabet gücünü de iyileştirebilir.

Günümüz iş dünyasında çalışan biri olarak dijital dönüşümü nasıl benimseyebilirsiniz? Yeni teknolojilere yatırım yapmak bir öneridir. Makine öğrenimi, yapay zeka ve bulut bilişim, bu tür teknolojilerin örnekleridir.

Görevlerin otomatikleştirilmesi, karar alma süreçlerinin iyileştirilmesi ve yeni ürün ve hizmetlerin oluşturulması bu teknolojiler aracılığıyla gerçekleştirilebilir.

Modern küçük işletme ortamında, küçük işletme sahiplerinin %93'ü işlerini yönetmek için en az bir teknoloji platformu kullandığını söylüyor. Ortalama bir şirket sahibinin aynı anda kullandığı platform sayısı ise 3. Anket katılanların %85'i teknoloji platformlarının işlerini başlatmalarına ve devam ettirmelerine yardımcı olduğunu ve %94'ü ise teknolojinin verimliliği artırmaya yardımcı olduğunu söylüyorlar.

Dijital dönüşümü benimsemek için işiniz hakkında düşünme şeklinizi değiştirmeniz önemlidir. Örneğin, kendinizi geleneksel bir şirket yerine bir e-ticaret şirketi olarak düşünmeye başlayın. Sonuç olarak, daha fazla müşteriye ulaşabilir ve daha fazla ürün ve hizmet satabilirsiniz.

Güçlü yönlerinize odaklanın

Başarı stratejisi olarak güçlü yönlerinize odaklanmak da önemlidir.

Nelerde başarılısınız? Şirketinizi rekabette nasıl farklılaştırıyorsunuz?

Bu nedenle, zamanınız ve enerjinizi iyi olduğunuz şeylere odaklanmalıdır. Sonuç, sizin için daha yüksek bir başarı seviyesi ve daha az stres olacaktır.

Güçlü yönlerinizin ne olduğundan emin değilseniz, şirket çalışanlarınıza, müşterilerinize ve akıl hocalarınıza danışın. Güçlü yönlerinizi bilerek, onları geliştirmeye ve etkili bir şekilde kullanmaya odaklanabilirsiniz.

Müşteri odaklı olun

Günümüzün rekabetçi pazarında iyi bir müşteri deneyimi sağlamak esastır. Bir şirket müşterilerine olumlu bir deneyim sunarsa, onunla iş yapma olasılıkları daha yüksektir.

Nereden başlayacağımızı bilmiyoruz musunuz? Müşteri deneyimini birçok şekilde iyileştirmek mümkündür.

Müşterilerin sizinle iş yapmasını kolaylaştırmak bunu başarmanın bir yoludur. Müşteri hizmetleri mükemmel olmalı, web sitesi ve mobil uygulama kullanıcı dostu olmalıdır.

Müşteri deneyimini kişiselleştirerek iyileştirmek de mümkündür. Ürünlerinizi ve hizmetlerinizi müşterilerinizin bireysel ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde uyarlamalısınız.

Araştırmalar tüketicilerin %71'inin şirketlerden kişiselleştirme beklendiğini ortaya çıkartıyor. Ayrıca, tüketicilerin %80'i kişiselleştirilmiş deneyimler su-

nan şirketlerden satın almayı tercih ediyor. Tüketicilerin %78'inin deneyimlerini kişiselleştiren markaları tavsiye etme ve tekrar satın alma olasılıklarının daha yüksek olduğu da bilinen bir gerçek.

Kişiselleştirilmiş deneyimler yaratmak için müşteri davranışları ve tercihleri hakkında veri toplayabilir ve bunları kullanarak müşteriye önerilerde bulunabilirsiniz.

Güçlü bir ekip kurun

Sahip olduğunuz en önemli varlık ekibinizdir. Neden mi? Ekibiniz güçlü değilse, işinizin başarılı olması imkansız yakındır.

Güçlü bir ekip kurmak için yapabileceğiniz birçok şey var. İlk olarak, doğru insanları işe almak isteyeceksiniz. İdeal adaylarımız yetenekli, motive ve şirket kültürünüze uygun olmalıdır.

Güçlü bir ekip kurmanın bir başka yolu da, çalışanlarınıza yatırım yapmaktır. Başlangıç olarak, eğitim ve gelişim fırsatlarına sahip olduklarından emin olun ve onlarla bireysel insanlar olarak ilgilenmeyi unutmayın.

Çalışanlarına değer veren ve onlara saygı duyduğunu hissettiren bir iş yeri yaratın. Ulusal bir ankete göre, çalışanların %58'i işyerinde çoğunlukla saygıdan motive oluyolar. Ayrıca, çalışanların %52,5'i yöneticilerinin kendilerine daha fazla takdir göstermesini istiyor. Takdir desteği çalışanların %37'si tarafından en önemli madde olarak görüldü.

İZKİTAP ilk günden yoğun ilgi gördü



İZMİR Büyükşehir Belediyesi'nin ev sahipliğinde, İZFAŞ ve TACT Fuarçılık iş birliği ile Fuar İzmir'de 4'üncüsü düzenlenen İZKİTAP - 4. İzmir Kitap Fuarı'na kitapseverler büyük ilgi gösterdi. İZKİTAP'ın onur konuğu yazarı ise yurt içi ve yurt dışında pek çok prestijli ödülün sahibi yazar ve senarist Hakan Günday oldu. Fuarın açılış gününde okurları ile buluşan Günday, kitaplarının yanı sıra Şahsiyet, Müslüm, Daha gibi film ve dizi senaryoları hakkında kitapseverlerle sohbet etti.

MasterChef Türkiye yarışmasında jüri üyesi yapan, şef, restoran işletmecisi ve sunucu Somer Sivrioğlu da İZKİTAP'ta okurlarıyla buluştu. 'Anadolu Türk Mutfağında Bir Mace-ra' isimli kitabını imzalayan Somer Sivrioğlu, yoğun ilgiyle karşılandı. HABER MERKEZİ



'Ayrımcılığın 145 bin TL cezası var'

Türkiye İnsan Hakları ve Eşitlik Kurumu (TİHEK) Başkanı Prof. Dr. Muharrem Kılıç, bireylere cinsiyet, medeni hal ve dini inanç gibi konularda ayrımcılık yaptığı ispatlanan kişi ve kurumlara 145 bin TL idari para cezası uygulayabildiklerini söyledi



İzmir Ekonomi Üniversitesi (İEÜ) Hukuk Fakültesi 2024-2025 Öğretim Yılı Açılış Dersi'ne konuk olan Türkiye İnsan Hakları ve Eşitlik Kurumu (TİHEK) Başkanı Prof. Dr. Muharrem Kılıç, bireylere cinsiyet, medeni hal ve dini inanç gibi konularda ayrımcılık yaptığı ispatlanan kişi ve kurumlara 145 bin TL idari para cezası uygulayabildiklerini söyledi.

İzmir Ekonomi Üniversitesi (İEÜ) Hukuk Fakültesi 2024-2025 Öğretim Yılı nedeniyle İEÜ Konferans Salo-

nu'nda açılış dersi düzenlendi. Açılış dersine Hukuk Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Sevilay Uzunallı, Kamu Hukuku Bölüm Başkanı Prof. Dr. Veli Özer Özbek, akademisyenler ve çok sayıda öğrenci katıldı. TİHEK Başkanı Prof. Dr. Muharrem Kılıç, 'İnsan Haklarının Kurumsallaşması: Ulusal İnsan Hakları Kurumları' adlı sunumuyla gençlerle buluşarak bilgi ve tecrübelerini paylaştı.

Örneklerle açıkladı

TİHEK'in çalışmalarını anlatan

Prof. Dr. Kılıç, ayrımcılık temelli insan hakları ihlallerinin sonlandırılması ve bu konuda bir standardın oluşması için çalıştıklarını ifade etti. Kurum olarak ayrımcılık konusunda bireysel başvuru alabildiklerine vurgu yapan Prof. Dr. Kılıç, "Kanunda 15 temel öngörülüş. Ayrımcı bir muameleyle karşılaştığımızda kurumumuza başvurabilirsiniz. Örneğin; üniversiteyi kazandınız, geldiniz ve Balçova'da ev kiralayacaksınız. Ev sahibi, öğrencisiniz ya da bekarsınız diye evi size kiralamadı. Mülkiyet hakkı

temel hak, evet istediğine kiralayabilir fakat bu noktada özel kanunla sınırlayıcı bir durum var. Bu durum, kanunumuzda medeni hal temeli olarak geçiyor, birey medeni halden ötürü bir ayrımcılık yapılamaz. Bu bir ihlale giriyor" diye konuştu.

'Yazışmalar delil olabilir'

Bireylere cinsiyet, etnik köken, dini inanç ve medeni hal gibi konularda ayrımcılık yapmanın kanunen yasak olduğunu belirten ve bu ihlallere sosyal medya yazışmalarının bile delil oluşturulabileceği bilgisini veren Prof. Dr. Kılıç, "Diyelim ki, bir balık restoranına gittiniz. Karşınızdaki kişi baktı ve 'Senin buraya paran yetmez' dedi. Servet temelinde ayrımcılık başvurunuzu yaptığımız ve delil başlangıcı karinele desteklediğiniz zaman ispat etmiş oluyorsunuz. WhatsApp yazışmaları da ispat oluşturan delillerdir. Bu delil, bizim için yeterli oluyor. Yine etnik kökeninizle, dini inancınızla, cinsiyetinizle ilgili ayrımcılıklar da kanunen yasak. Kadınlara, cinsiyetleri nedeniyle iş verilmemesi sonucu ihlalin olduğu durumlar meydana gelebiliyor. Yine başvurulması ve ispatlanması halinde, bu ihlalleri gerçekleştiren kurumlara da yaptırım uyguluyoruz" diye konuştu.

HABER MERKEZİ

'Sayılı ülkelerden biriyiz'



TİHEK'in maddi yaptırım yetkisi olduğunu belirten Prof. Dr. Kılıç, "Bizim kurumumuzu özelliğle, ayrımcılığın kılın ve ayırıştırma nokta; ihlal gerçekleştiren kurumlara yaptırım olarak idari para cezası uygulayabilmemiz. Bu senenin değerlendirme oranına göre bu rakam 145 bin TL. Her sene cezanın miktarı değişiyor. Maddi yaptırım uygulaması, dünyada

sadece birkaç ülkede var. Biz de bunlardan biriyiz" ifadelerini kullandı. İEÜ Hukuk Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Sevilay Uzunallı, açılış dersinin onur konuğu olan Prof. Dr. Kılıç'a teşekkür ederek çiçek ve plaket takdim etti. Prof. Dr. Uzunallı, fakülte olarak hukuk alanında saygın ve yetkin isimleri gençlerle buluşturmayı sürdüreceklerini ifade etti.

Karnından 9,5 kg'lık tümör çıkarıldı

İZMİR'DE bir kanser hastasının karnında oluşan yaklaşık 9,5 kilogramlık tümör operasyonla çıkarıldı.

Özel bir hastaneden yapılan açıklamaya göre, Aydın'ın Kuşadası ilçesinde yaşayan 52 yaşındaki Meral Coşkun'un nisan ayında halsizlik, gaz, hazımsızlık, şişkinlik şikayetleri başladı. Bu şikayetleri çok önemsemeyen Coşkun, temmuz ayında karnındaki şişlik büyüyünce doktora başvurdu, yapılan tetkiklerde yumurtalıkta tümör tanısı koyuldu. Bunun üzerine aile tedavi için İzmir'deki özel bir hastanede görevli Genel Cerrahi Uzmanı Prof. Dr. Cem Terzi'ye başvurdu.

Yumurtalık kanserinin metastaz yaparak karın zarı kanserine yol açtığını belirleyen doktorlar, hastanın karnında 30 santimetre çap ve 9,5 kilogramlık tümör bulunduğunu tespit etti. Tümör, yapılan operasyonla çıkarıldı.

Prof. Dr. Terzi, bu büyüklükteki bir tümörün sık görülmediğini belirterek, en az 6 branştan uzman hekimin ameliyat öncesi hazırlıklarda görev aldığı ifade etti. Tümörü sorunsuz çıkardıklarını belirten Prof. Dr. Terzi, hastayı tümör konseyine çıkaracaklarını ve bundan sonraki yol haritasını belirleyeceklerini dile getirdi. AA



Uzm. Dr. Asuman Özkan:

"Kendi yaşının en iyisi ol"

İş insanlarıyla bir araya gelerek sağlıklı yaşam üzerine bilgilerini paylaştan Tıbbi Biyokimya Uzmanı Dr. Asuman Özkan, "Kendin Ol, Yaşının En İyisi Ol" sloganıyla, sağlıklı yaşam bilinci oluşturmanın önemine değindi

TIBBİ Biyokimya Uzmanı Dr. Asuman Özkan, iş insanlarıyla bir araya gelerek sağlıklı yaşam üzerine bilgilendirici bir toplantı düzenledi. "Kendin Ol, Yaşının En İyisi Ol" sloganıyla katılımcılara seslenen Dr. Özkan, modern ve geleneksel yöntemler hakkında temel bilgiler vererek, sağlıklı yaşamın önemine vurgu yaptı.

Buluşmada PRP, mezoterapi, kök hücre tedavisi, botoks uygulamaları, detoks, kuantum cihazları, hacamat, akupunktur, ozon terapi gibi çeşitli konular ele alındı. Uzm. Dr. Özkan, bu uygulamaların yalnızca alanında yetkin, Sağlık Bakanlığı onaylı merkezlerde yapılması gerektiğini altını çizdi. Ayrıca bu uygulamaların kişiye özel olarak



düzenlenmesi gereken tedavi protokollerini içerdiği için profesyonel tıbbi danışmanlıkla yürütülmesi gerektiğini belirtti.

İş hayatında etkili

Kadın iş insanlarının yoğun katılım

gösterdiği buluşmada Uzm. Dr. Özkan, sağlıklı yaşlanma ve sağlıklı yaşam bilinci oluşturmanın önemine vurgu yaparak, "Her bireyin kendi biyolojik ihtiyaçlarına göre bir yol haritasına sahip olması, uzun vadeli sağlıklı yaşam hedefleri için önemlidir" dedi. İş insanlarına sağlık uygulamaları hakkında temel bilgiler vererek, sağlıklı yaşam prensiplerinin günlük hayatta uygulanmasının genel iyilik halini olumlu etkilediğini ifade etti.

Toplantıda ayrıca Sabancı kuruluşu olan Onkım Kök Hücre Teknolojileri Ege Bölge Temsilcisi Ceyhan Gazi-oğlu da, kök hücre ile ilgili çalışmalar hakkında bilgi verdi.

HABER MERKEZİ



YENİ BAKIŞ
GÜNLÜK SİYASİ GAZETE
KURULUŞ 17.03.1980
28 EKİM 2024 PAZARTESİ
YIL:45 SAYI:15260

Yeni Ekonomi Gazetecilik Neşriyat Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. Adına
İmtiyaz Sahibi
FÜSUN ÇAPMAN
Genel Yayın Yönetmeni
İSMAİL İNAN

Gazete Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
EMİN VAROL
Haber Müdürü
TİMÜÇİN ÇELEBİ

İnternet Sorumlu Yazı İşleri Müdürü Haber Müdürü
FEYAZ TATAR **GÖRKEM TAŞDEMİR**

Yönetim Yeri: Akdeniz Mahallesi Şehit Fethibey Cad. No: 38-40
35210 Konak-İzmir
Tel: (232) 445 30 14 Fax: (232) 446 87 93
e-mail: info@yenibakis.com.tr

ELEKTRONİK TEBLİGAT ADRESİ (UETS)
25999-96788-03591

Dağıtım: Turkuvaz Dağıtım Pazarlama A.Ş. İZMİR

Basım Tesisleri:
Arslan Güneydoğu Gazetecilik Matbaacılık ve Kağıtçılık A.Ş.
Metal İşleri Sanayi Sitesi No:93 2. Cadde Kısıkköy-Menderes/İZMİR
Yayın Türü: Yerel Süreli Yayın (Pazar günleri ve dini bayramlarda çıkmaz)
Yeni Bakış Basın Meslek İlkelerine Uymaya Söz Vermiştir

Satılmayana da vergi ödeniyor



Satılmayıp vitrinde duran altından bile 'değeri arttı' vergisi alınırken 7 bin TL üstü nakit alışverişe yasak getirilmesini eleştiren İZTO Meclis Üyesi Halil Telli, "Vergi yükleriyle kaş yapmak isterken göz çıkarılıyor" dedi

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından kuyumculara yönelik başlatılan 'vergi' denetimlerinin artması sektörü olumsuz etkiliyor. Kamuoyunda oluşturulan 'vergi kaçınıyorlar' algısından rahatsız olduklarını söyleyen İzmir Ticaret Odası (İZTO) Mücevhher, Saat ve Hediyelik Eşya Grubu Meclis Üyesi Halil Telli, "Birkaç ay önce Türkiye'de 702 kuyumcu baskınla stok kontrol anlamında bir mali denetim aldı. Devlet denetim yapmakta haklı ama kamuya yansıyan sanki kötü bir imajla baskın yaparak lanse edilmesi sektörü rencide ediyor. Bizler de bu ülkenin asli unsurlarından bir tanesiyiz. Piyasaya elimizden gelen katkıyı vermeye çalışıyoruz, vergilerimizi veriyoruz, iş gücü istihdam ediyoruz. Piyasanın bizde oyuncularından bir tanesiyiz" dedi.



ÖZEL HABER
Filiz Erol

yorum. Altınım aynı zamanda enflasyona karşı da değerini korumuş oluyor. Dövizden böyle bir fark alınmıyor. Benim ham maddemden durduğu yerde değerlendirildiği için vergi alınması, kayıt altına girmemizdeki en büyük engellerden bir tanesi. Bu anlamda kuyumcuların genelinde bir stok problemi var. O nedenle şimdi bizim vergisel anlamda yani altının değer artışından değil miktar artışından ve kar ettiğimiz kar bölümünden payından vergi alınması lazım. Enflasyon muhasebesinden vazgeçilerek kuyumcular için 'altın esaslı muhasebe' sistemine geçilmeli" ifadelerini kullandı.

ham maddemden durduğu yerde değerlendirildiği için vergi alınması, kayıt altına girmemizdeki en büyük engellerden bir tanesi. Bu anlamda kuyumcuların genelinde bir stok problemi var. O nedenle şimdi bizim vergisel anlamda yani altının değer artışından değil miktar artışından ve kar ettiğimiz kar bölümünden payından vergi alınması lazım. Enflasyon muhasebesinden vazgeçilerek kuyumcular için 'altın esaslı muhasebe' sistemine geçilmeli" ifadelerini kullandı.

'Zarar eden çok'

Vergiden dolayı birçok kuyumcuların işini dahi yapamadığını belirten Telli, "Yeri geliyor adam para kazanmıyor, zarar ediyor. Sektörden

ayrılmak istiyor, çünkü döndüremiyor. Stoktaki fiyat farklılığından dolayı, stokunu verse bile devlete yine de borcunu kapatamıyor. Sırf bundan dolayı istemeye istemeye işini sürdüren kuyumcular var. Vergilerimiz yüksek çıksa da bizler sektörün temsilcileri olarak elimizden geldiğince kayıt dışı olmamaya çalışıyoruz. Burada doğru çözümün devletin vergiyi altının değeri açısından değil, miktar artışından ve yapılan alım satım işlemlerinden vergi alması lazım. Bu yapıldığı zaman bizim sektörümüzde hiçbir stok sorunu olmaz. Kayıt dışılık sorunu topladığı verginin iki üç katı devletimiz vergi alır. Bunu çözmek lazım" sözlerine yer verdi.

'Altınlar elimizde kaldı'

Sektörün bu yaz kötü bir sezon geçirdiğini aktaran Telli, "Normalde yaz mevsiminde düğün takısı olan çeyrek altın, yarım altın, tam altın bulmakta zorlanırdık, hatta karaborsaya düşerdi. Bize geriye almaya geldiklerinde piyasa değerinin biraz daha üzerinde alıp açığımızı giderelim diye düşünürdük. Bu sene bu altınları satamadık, elimizde kaldı. Sektörde gerileme oldu. Düğün sezonu anlamında da çok zayıf geçti, yerli veya yurtdışından gelen müşterilerimiz de alışveriş yapma düzeyi çok düşük seyretti. Altın fiyatlarının çok yükselmesi de insanların alım gücünü düşürdü. Daha önceden 10 gram altın alan vatandaş artık 5 gram altın alıyor. Birim olarak da gram olarak da satışlarımız düştü. Sektör olarak sezondan mutlu değiliz" ifadelerini kullandı.

'Sınır 50 bin TL olmalı'

7 bin TL ve üstü alışverişlerde kredi ya da banka kartı kullanılmasının zorunlu olmasını yorumlayan Telli, "Devlet paranın bankadan geçmesini talep ediyor. Kayıt dışılık bitsin, para bankadan dolaşsın istiyor. Ama bugün çeyrek altın 5 bin TL oldu. İnsanlar bir kuyumcuya geldiği zaman nakitle bir yarım altın alamayacak bu şekilde. 10 gram bilezik alsa 15 bin TL yapıyor. Bunu bankadan yatır gel diyorlar. İnsanlar bununla uğraşmak istemediği için kayıt dışı yapıyor"

almak daha kolayına geliyor. Devlet paranın elde dolaşmasını istemiyor. Ekonomide dolaşmasını, bankalarda olmasını, piyasada kullanılmasını istiyor. Ekonomide dolaşması lazım ama bunun da makul rakamlarda olması gerekiyor. Bir kuyumcu için bugün 7 bin TL para değil. Bu rakamın 25-30 bin TL üstü alışverişlerde kredi veya banka kartı zorunlu olması gerekiyor. Hatta mümkünse 50 bin TL olmalı. İnsanlar iki tane bilezik aldığı zaman 50 bin TL yapıyor" diye konuştu.

Çeşme'de turizmci 'Yüzde 100' bekliyor

ÇEŞTOB Başkanı Orhan Belge 2025 yaz sezonunda Çeşme'nin tekrar eski günlerine döneceğine inandığını söyleyerek, "2019'daki gibi yüzde 100'ü bulan doluluk oranlarına ulaşabiliriz" dedi

ÇEŞME Turistik Otelciler Birliği (ÇEŞTOB) Başkanı Orhan Belge, 2025 sezonunun çok daha iyi geçeceğini, hatta 2019 verilerini yakalayabileceklerini belirtti. Ekim ayının sonuna geldiğimiz şu günlerde Çeşme'de hala açık olan çok sayıda otel bulunduğu vurgu yapan Başkan Belge, "Sezon yavaşladı, Ekim ayı da bitiyor ve kış dönemine geçtik. Kış döneminde toplantı ve Spa ile ilgili misafirlerimizi ağırlamaya başlayacağız" dedi. Bu yıl sezonun ekonomik sıkıntılardan dolayı çok parlak geçmediğini vurgulayan Belge, "Bizim hedefimiz, 2019'u yakalamak ve üzerine bir şeyler koymaktır. 2019'da 12 ayın ortalamasına baktığımızda muhteşemdi, 12 aylık doluluk ortalaması yüzde 60 gibi bir orana ulaşmıştı. O dönemde otellerimiz yaz sezonunda neredeyse yüzde 100 doluydu. 2024'te ise bu makas açıldı. Aradaki açık makası



2025'te kapatmak için çaba harcayacağız. Tüm zamanların en iyi yılı olan 2019'u yakalayacağımızı hatta geçeceğimize inanıyorum" dedi.

'Her bütçeye uygun'

Çeşme'nin kasım ayında bile yoğun ilgi gördüğünü vurgulayan Belge, "Eylül ayı fiyatları, sezon ortası fiyatlarının neredeyse yarısı. Kasım ayında biraz daha bu ücretler gerileyecek. Bugün hala Çeşme'de denize girilebiliyor.

Çeşme'nin bu özelliğini bilenler bu ayda ilçeye tatil geliyor" diye konuştu. Çeşme'deki festivallerin de konaklama tesislerine olumlu katkı sunduğunu aktaran Belge, "Çeşme'de her bütçeye göre tatil imkanı var. Otel fiyatları, şu an itibarıyla son derece uygun. İki kişi oda kahvaltı 7 bin liraya da otel var, 3 bin liraya da hatta 2 bin 500 liraya da var. İnsanlar, istedikleri fiyat aralığında pekala otel bulabilir" ifadelerini kullandı. **HABER MERKEZİ**

SIVILAŞTIRILMIŞ DOĞALGAZ (LNG) FOÇA AÇIK CEZA İNFAZ KURUMU ADALET BAKANLIĞI BAKAN YARDIMCILIKLARI

SIVILAŞTIRILMIŞ DOĞALGAZ (LNG) mal alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecek olup, teklifler sadece elektronik ortamda EKAP üzerinden alınacaktır. İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İKN : 2024/1449638

1-İdarenin a) Adı : FOÇA AÇIK CEZA İNFAZ KURUMU ADALET BAKANLIĞI BAKAN YARDIMCILIKLARI
b) Adresi : BAGARASI KÖYÜ İMAMTEPE KÜME EVLERİ SÖĞÜTÇÜK MEVKİİ 9 FOÇA/İZMİR

c) Telefon ve faks numarası : 2328271004 - 2328271001

ç) İhale dokümanının : https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/

görülebileceği ve e-imza kullanılarak indirilebileceği internet sayfası

2-İhale konusu mal alımın

a) Adı : SIVILAŞTIRILMIŞ DOĞALGAZ (LNG)
b) Niteliği, türü ve miktarı : SIVILAŞTIRILMIŞ DOĞALGAZ (LNG) 250.000SM3
Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.
ç) Süresi/teslim tarihi : FOÇA AÇIK CEZA İNFAZ KURUMU MÜDÜRLÜĞÜ

c) Yapılacağı/teslim edileceği yer : SÖZLEŞME İMZALANMASINA MÜTEAKİP MAL ALIMINA BAŞLANACAK OLUP 31/12/2025 TARİHİNDE MAL ALIMI TAMAMLANACAKTIR.
ç) Süresi/teslim tarihi : SÖZLEŞME İMZALANMASINA MÜTEAKİP MAL ALIMINA BAŞLANACAKTIR.

3-İhalenin

a) İhale (son teklif verme) tarih ve saati : 22.11.2024 - 14:00

b) İhale komisyonunun toplantı yeri (e-tekliflerin açılacağı adres) : FOÇA AÇIK CEZA İNFAZ KURUMU MÜDÜRLÜĞÜ

4. İhaleye katılabilme şartları ve istenilen belgeler ile yeterlik değerlendirmesinde uygulanacak kriterler:

4.1. İsteklilerin ihaleye katılabilmeleri için aşağıda sayılan belgeler ve yeterlik kriterleri ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgileri e-teklifleri kapsamında beyan etmeleri gerekmektedir.

4.1.1.3. İhale konusu malın satış faaliyetinin yerine getirilebilmesi için ilgili mevzuat gereğince alınması zorunlu izin, ruhsat veya faaliyet belgesi veya belgelerine ilişkin bilgiler:

İletim Lisansı (LNG)

İletim Sözleşmesi

K1 belgesi veya muadili belgeler

Taahhüt Listesi

Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi

TOPTAN SATIŞ LİSANSI

4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgiler;

4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgiler idarece EKAP'tan alınır.

4.1.3. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen teklif mektubu.

4.1.4. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen geçici teminat bilgileri.

4.1.5 İhale konusu malın tamamı veya bir kısmı alt yüklenicilerle yapılmaz.

4.1.6 Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere sunulan belgenin, tüzel kişiliğin yarısından fazla hissesine sahip ortağına ait olması halinde, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir veya noter tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartın korunduğunu gösteren belgeye ilişkin bilgiler,

4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşınması gereken kriterler:

İdare tarafından ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin kriter belirtilmemiştir.

4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşınması gereken kriterler:

4.3.1. İş deneyimini gösteren belgelere ilişkin bilgiler:

Son beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında kesin kabul işlemleri tamamlanan ve teklif edilen bedelin % 40 oranından az olmamak üzere ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgelere veya teknolojik ürün deneyim belgesine ait bilgiler.

4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:

4.4.1.

AKARYAKIT VE PETROL ÜRÜNLERİ SATIŞI BENZER İŞ OLARAK KABUL EDİLECEKTİR

5. Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.

6. İhaleye sadece yerli istekliler katılacak olup yerli mali teklif eden yerli istekliye ihalenin tamamında % 1 (yüzde bir) oranında fiyat avantajı uygulanacaktır.

7. İhale dokümanı EKAP üzerinden bedelsiz olarak görülebilir. Ancak, ihaleye teklif verecek olanların, e-imza kullanarak EKAP üzerinden ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.

8. Teklifler, EKAP üzerinden elektronik ortamda hazırlandıktan sonra, e-imza ile imzalanarak, teklife ilişkin e-anahtar ile birlikte ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.

9. İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde verilecektir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekli ile birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.

10. Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.

11. İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.

12. Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.

13. Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 90 (Doksan) günüdür.

14. Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.

15. Diğer hususlar:

Teklif fiyatı ihale komisyonu tarafından aşırı düşük olarak tespit edilen isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

Çok katlı otoparka Çankırı'dan müjde

Aley Hamitoğulları
Yılan

AK Parti İzmir Milletvekili Ceyda Bölünmez Çankırı, Çankaya'daki çok katlı otopark ile ilgili müjde vererek, "CHP'nin yıkmak istediği otopark, zemin etüdü sonrasında güçlendirilecek" diye konuştu

İzmir'de, Büyükşehir Belediyesi tarafından yıkılması için deprem performans analizi yaptırılan ve ardından "riskli yapılar" grubuna dahil edilen Çankaya Çok Katlı Otopark'taki düşüm çözüldü. İzmir Büyükşehir Belediyesinin önce yıkım kararını verdiği ardından 'güçlendirme' talebinde bulunduğu otoparka yönelik bu kez de Anıtlar Kurulu'na itirazda bulunan Konak Belediyesi'nin hamlesi, konuyu gündeme taşıyan AK Parti İzmir Milletvekili Ceyda Bölünmez Çankırı'nın girişimleri ile son buldu. Geçtiğimiz Mayıs ayında konuyu gündeme taşıyan AK Partili Ceyda Bölünmez Çankırı merkezli hükümet olarak vatandaşlara hizmet zemininde yerel



yönetimlere her daim açık kapı bırakıldığını ancak bu noktada istenilen reaksiyonu alamadıklarını aktardı.

'Rahatsız oldular'

Konunun ilk günden bu yana takipçisi olduğunu hatırlatan Çankırı, İzmirlilerin lehine olacak şekilde projenin şekilleneceğini vurguladı. Çankırı, "Hepinizin bildiği üzere 4 bloktan oluşan Çankaya Çok Katlı Otopark'ın 3 bloğunda maalesef hasar tespit edilmişti. İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin hiçbir çalışma yapmadan, oluşturacağı mağduriyetleri hesaplamadan, alternatif yer göstermeden verdiği yıkım kararına kentten büyük sorunu olan otopark çilesini ikiye katlamamak için çözüm arayışına girdik

ve yıkım kararına tepkimizi o zaman da dile getirdik" diye konuştu. Bu süreçte kamuoyunu doğru bilgilendirmeye özen gösterdiklerinin altını çizen Çankırı, "Nitekim çabalarımız sonuç verdi ve o dönem Büyükşehir Belediyesi Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği İzmir İl Müdürlüğü'nden güçlendirmeye yönelik talepte bulunarak geri adım attı. Anıtlar Kurulu'nun da güçlendirmeye yaptığı yeşil ışık, Konak Belediyesi'nde rahatsızlık oluşturmuş olmalı ki bu kez kendi partilerinden olan Büyükşehir Belediyesi'ne de itiraz ederek çalışmaların önüne set çekildi" ifadelerini kullandı.

'Bunlar kaşınıyor'

Bu süreçte her defasında İzmirlinin otopark ihtiyacını anlattıklarını kaydeden AK Parti İzmir Milletvekili Ceyda Bölünmez Çankırı şunları söyledi: "Öyle ki başta dünyanın en büyük açık hava



alışveriş merkezi olan Kemeraltı ile bölge esnafını barındıran bu otoparkın dönüştürülmesi gerektiğini vurguladık. Smyrna Kazı Başkanlığı, İzmir Müze Başkanlığı tarafından yapılan incelemeler sonrasında söz konusu alanın üçüncü derecede arkeolojik sit alanı olduğu kararlaştırıldı. Şimdi sormak lazım; birincisi İzmir Büyükşehir Belediyesi güçlendirmek istiyordu biz de üzerimize düşen ne varsa başta bakanlık olarak önündeki tüm engelleri kaldırdık. İkincisi, Koruma Kurulu'ndan da engeller kaldırıldı. Üçüncüsü ve son olarak Büyükşehir Belediyesi orada güçlendirmeye alakalı zemin etüd çalışmalarına başlamak

istiyor Konak Belediyesi buna da karşı çıkıyor. Peki bu Konak Belediyesi tarafından esnafa ihanet değildir de nedir? Açık ve net Konak Belediyesi katlı otoparkın güçlendirilmesine şerh düşü. Bir söz vardır; 'tırnağın varsa başını kaşırın' biz el olduk tırnak olduk ama bunlar hala kaşınıyor. Muhalefet artık politik doğruluk söylemi üzerinden dümen çevirmeyi bırakmalı tek gündemi vatandaşlara hizmet olmalıdır. Önümüzdeki günlerde Büyükşehir Belediyesi tarafından yapılacak olan zemin etüd çalışmalarının ardından güçlendirilme çalışmalarına ilişkin çalışma başlatılacak."

TCDD 3BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ MINTIKASINDA MALZEME DEPOSU BİNALARI VE EKLERİNİN YAPILMASINA İLİŞKİN UYGULAMA PROJELERİNİN HAZIRLANMASI T.C DEVLET DEMİRYOLLARI İŞLETMESİ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ(TCDD) 3. BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ (İZMİR)

TCDD 3Bölge Müdürlüğü Mıntikasında Malzeme Deposu Binaları Ve Eklerinin Yapılmasına İlişkin Uygulama Projelerinin Hazırlanması hizmet alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecek olup, teklifler sadece elektronik ortamda EKAP üzerinden alınacaktır. İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İKN : 2024/1392153

1-İdarenin a) Adı : T.C DEVLET DEMİRYOLLARI İŞLETMESİ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ(TCDD) 3. BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ (İZMİR)

b) Adresi : ATATÜRK CADDESİ 121/ A ALSANCAK KONAK/İZMİR

c) Telefon ve faks numarası : 2324643131 - 2324631622

ç) İhale dokümanının : https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/ görülebileceği ve e-imza kullanılarak indirilebileceği internet sayfası

2-İhale konusu hizmet alımın a) Adı : TCDD 3Bölge Müdürlüğü Mıntikasında Malzeme Deposu Binaları Ve Eklerinin Yapılmasına İlişkin Uygulama Projelerinin Hazırlanması

b) Niteliği, türü ve miktarı : 1 Adet 2000 m², 1 Adet 1000 m² kapalı depo etüd, proje ve mühendislik hizmet alımı Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.

c) Yapılacağı/teslim edileceği yer : Torbalı(İZMİR), DENİZLİ

ç) Süresi/teslim tarihi : İşe başlama tarihinden itibaren 210(ikiYüzOn) gündür

d) İşe başlama tarihi : Sözleşmenin imzalandığı tarihten itibaren 15 gün içinde işe başlanacaktır.

3-İhalenin a) İhale (son teklif verme) tarih ve saati : 18.11.2024 - 10:30

b) İhale komisyonunun toplantı yeri (e-tekliflerin açılacağı adres) : TCDD 3. Bölge Müdürlüğü Atatürk Caddesi No:121/A 35220 Alsancak-Konak/İZMİR

4. İhaleye katılabilme şartları ve istenilen belgeler ile yeterlik değerlendirmesinde uygulanacak kriterler:

4.1. İsteklilerin ihaleye katılabilmeleri için aşağıda sayılan belgeler ve yeterlik kriterleri ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgileri e-teklifleri kapsamında beyan etmeleri gerekmektedir.

4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgiler;

4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgiler idarece EKAP'tan alınır.

4.1.3. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen teklif mektubu.

4.1.4. Şekli ve içeriği İdari Şartnamede belirlenen geçici teminat bilgileri.

4.1.5 İhale konusu alımın tamamı veya bir kısmı alt yüklenicilere yaptırılamaz.

4.1.6 Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere sunulan belgenin, tüzel kişiliğin yarısından fazla hissesine sahip ortağına ait olması halinde, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir veya noter tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartın korunduğunu gösteren belgeye ilişkin bilgiler,

4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşınması gereken kriterler:

İdare tarafından ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin kriter belirtilmemiştir.

4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin belgeler ve bu belgelerin taşınması gereken kriterler:

4.3.1. İş deneyimini gösteren belgelere ilişkin bilgiler:

Yapımla ilgili hizmet işlerinde son onbeş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında teklif edilen bedelin % 50 oranından az olmamak üzere, ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler.

4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:

4.4.1. En az 1000 m² alana sahip her türlü bina uygulama projelendirme işleri

5. Ekonomik açıdan en avantajlı teklif fiyatla birlikte fiyat dışındaki unsurlar da dikkate alınarak belirlenecektir.

Hesaplamada Kullanılacak Formül:Toplam Puan=Teklif Fiyatı Puanı + Fiyat Dışı Unsur Puanı

İsteklinin Toplam Puanı hesaplanırken;

Toplam Puan = (Teklif Tam Puanı - (En Düşük Geçerli Teklif Tutarı-Teklif Fiyatı) X Teklif Tam Puanı / En Düşük Geçerli Teklif Tutarı) + Fiyat Dışı Unsur Puanı

Teklif Fiyat Puanı:75

Fiyat Dışı Unsur (FDU) Puanı:25

Fiyat Dışı Unsur Değerlendirme Yöntemi: İsteklinin Teklifi ile Yaklaşık Maliyet Yapısının Birbiri ile Uyumu

(Alınabilecek Azami FDU Puanı : 25)

Aşağıda, teklif cetvelinde yer alan iş kalemlerinden seçilen kaleme/kalemlere ilişkin asgari ve azami oranlar belirlenmiştir. İsteklinin teklif cetvelinde seçilen bu kalemlere verilmiş olan teklifler, isteklinin ihaleye vermiş olduğu toplam teklife oranlanarak 100 ile çarpılacak, bulunan oran o kalem için belirlenen asgari oran ile azami oran arasında kalıyorsa istekli o kalem için belirlenen fiyat dışı unsur puanını alacaktır. Bu işlem sırasında hesaplanan oranda herhangi bir yuvarlama işlemi yapılmayacaktır. İş kalemlerinde grupta yapılmış olması halinde, gruba dahil olan kalemlere istekli tarafından teklif edilen tutarların toplamının, isteklinin ihaleye vermiş olduğu toplam teklife oranlanarak 100 ile çarpılması sonucu bulunan oran, o grup için belirlenen asgari oran ile azami oran arasında kalıyorsa, istekli o grup için belirlenen fiyat dışı unsur puanını alacaktır. Bu işlem sırasında hesaplanan oranda herhangi bir yuvarlama işlemi yapılmayacaktır.Bu yönetime ilişkin işlemler, belirlenen bütün kalemler için isteklilerin teklif cetveli esas alınarak EKAP tarafından otomatik olarak yapılacak ve toplam fiyat dışı unsur puanları hesaplanacaktır.

Numune Değerlendirmesinde Kullanılacak Mı?: Hayır
Demonstrasyon Değerlendirmesinde Kullanılacak Mı?:Hayır
İş ortaklıklarında ortaklık oranları dikkate alınmadan istekli bazında fiyat dışı unsur puanlaması yapılacaktır.

İş Kaleminin Adı ve Kısa Açıklaması	Asgari Oran	Azami Oran	Fiyat Dışı Unsur Puanı
Zeminlerde 0.00 - 30.00 metre arasında sondaj kuyusu açılması	7,182%	13,338%	3,15
0.00 - 30.00 metre arasında yerinde deney(SPT ve örselenmiş numune alınması)	2,506%	4,654%	1,1
0.00 - 30.00 metre arasında Presiyometre deneyi yapılması	2,051%	3,809%	0,9
Zeminlerde 30.01 metreden daha derinde sondaj kuyusu açılması	4,158%	7,722%	1,83
30.01 metreden daha derin yerinde deney (SPT ve Örselenmiş örnek alınması)	1,386%	2,574%	0,61
Kayalarda 0.00 - 100.00 metre arasında sondaj kuyusu açılması (karotlu)	7,301%	13,559%	3,21
Noktasal Yükü İndeksi Tayini	1,239%	2,301%	0,54
Attenberg limitleri tayini, likit limit (LL) Plastik limit (PL) ve Plastik indeksi (PI)	3,598%	6,682%	1,58
Tane Büyüklüğü Dağılımının Tayini iri daneli karışık malzemeler kuru metod	1,05%	1,95%	0,46
Tane Büyüklüğü Dağılımının Tayini iri daneli karışık malzemeler	2,632%	4,888%	1,16
Hidrometre (özümlü ağırlık dahil)	2,919%	5,421%	1,28
Kademeli Yükleme Yoluyla Ödometri Tayini	2,471%	4,589%	1,09
CPTu (qc,fs,u2) Deneyi Yapılması 0.00-30.00 m Arasında (Qc,Fs,U2) (1 adet=1 kuyu)	1,638%	3,042%	0,72
Jeolojik - Hidrojeolojik - Jeofizik Geoteknik Raporları ve Gerekli Tüm Araştırma Raporları ve Projelerinin Hazırlanması ile Tasarım Gözetmenliği Hizmet Alımı Yapılması	7,252%	13,468%	3,19
31 DBM Mıntikasında (Torbalı/İZMİR) Yapılacak Malzeme Deposu ve Ekleri İçin Uygulama Projelerinin Hazırlanması	5,152%	9,568%	2,26
32 DBM Mıntikasında (Denizli) Yapılacak Malzeme Deposu ve Ekleri İçin Uygulama Projelerinin Hazırlanması	4,382%	8,138%	1,92

6. İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.

7. İhale dokümanı EKAP üzerinden bedelsiz olarak görülebilir. Ancak, ihaleye teklif verecek olanların, e-imza kullanarak EKAP üzerinden ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.

8. Teklifler, EKAP üzerinden elektronik ortamda hazırlandıktan sonra, e-imza ile imzalanarak, teklife ilişkin e-anahar ile birlikte ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.

9. İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde verebilecektir.

İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekli ile birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.

10. Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.

11. İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.

12. Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.

13. Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 150 (YüzElli) takvim günüdür.

14.Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.

15. Diğer hususlar:

İhalede Uygulanacak Sınır Değer Katsayısı (R) : Mühendislik Hizmetleri/0,74

Aşırı düşük teklif değerlendirme yöntemi : Teklifi sınır değerinin altında kalan isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

Baba mesleği ve kültürü birleştirdi:

Hem sübyeci hem semazen

Yaz aylarında İzmirli'lerin sıkça tercih ettiği sübye içeceğini 38 yıldır İzmir'de yapan Veysel Kızılay, önceleri hobisi olan semazenlikle baba mesleği olan sübyeciliği birleştirerek geçimini sağlıyor. Kızılay, sabahları sübye satıyor, akşamları semazen oluyor



İzmir'in geleneksel içeceklerinden biri olan 'Sübye' Osmanlı'dan bugüne ulaşan tarihi bir değer. İzmir, Tire, Bergama ve Milas bölgelerinde sıklıkla tüketilen sübyenin bugün Alsancak ve Konak'ta oldukça bilindik bir sesi var. O sesin sahibi ise Veysel Kızılay. Her gün sabah erkenden, hazırladığı sübyeleri olarak İkiçeşmelik'ten Kordon'a kadar yürüterek, İzmirli'lerin sıcak havalarda dermanı oluyor. Baba mesleği olan sübyeciliğe devam eden Kızılay'ın bir de kendi mesleği var; 'Semazenlik'. Şehir şehir dolaşarak semazenlik de yapan Kızılay, baba mesleğine de semazenliğe de uzun yıllardır devam ediyor.

"Her derde deva"

Tarihi Osmanlı'ya dayanan, hatta çok daha eski zamanlara kadar uzanan sübye, tarihi kayıtlara göre Fatih Sultan Mehmet'in çok sevdiği bir içecek olarak da bilinir. Kızılay'ın tarifine göre kavun çekirdeği özünden yapılan sübye, iyice çırpılarak bir süt kavamına getirilir. Daha sonra buzdolabında bekletilen sübye soğuk şekilde tüketilir. 38 yıldır sübye satan Kızılay,

İzmir'in geleneksel içeceklerinden biri olan 'Sübye' Osmanlı'dan bugüne ulaşan tarihi bir değer. İzmir, Tire, Bergama ve Milas bölgelerinde sıklıkla tüketilen sübyenin bugün Alsancak ve Konak'ta oldukça bilindik bir sesi var. O sesin sahibi ise Veysel Kızılay. Her gün sabah erkenden, hazırladığı sübyeleri olarak İkiçeşmelik'ten Kordon'a kadar yürüterek, İzmirli'lerin sıcak havalarda dermanı oluyor. Baba mesleği olan sübyeciliğe devam eden Kızılay'ın bir de kendi mesleği var; 'Semazenlik'. Şehir şehir dolaşarak semazenlik de yapan Kızılay, baba mesleğine de semazenliğe de uzun yıllardır devam ediyor.

"Devam etmesi için teşvikler gerekli"

Asıl işinin sübyecilik olduğunu, semazenliği ise ek iş olarak yaptığını belirten Veysel Kızılay, "Daha önce bir grupla birlikte çalışıyordum ancak aramızda anlaşmazlık oldu ve ben tek başıma semazenlik yapmaya başladım" ifadelerini kullandı. Sübye sezonunun kış gelmesiyle kapandığını ancak semazenliğin yaz, kış sürdüğünü kaydeden Kızılay, semazen kültürünün devam etmesi için teşviklerin yapılması gerektiğini söyledi.

sübye yapardı. Babam vefat ettikten sonra ben devraldım" dedi. İzmir'de yaşayan Kızılay, özellikle yaz aylarında her gün sübye satmak için kilometrelerce yürüdüğünü söyledi. Kızılay rotasını şöyle anlattı:

"Devam etmesi için teşvikler gerekli"



"Sübyelerimi hazırladıktan sonra her sabah saat 9'da İkiçeşmelik'ten iniyorum. Çankaya, Mimar Kemalettin, Alsancak ve Kordon'da gezerek sübyelerimi satıyorum. Öğle vaktine kadar sokak sokak gezirim. Öğle vakti geldiğinde sübyeler biter."

Hobisi işe dönüştü

Sübye yapımının yanı sıra çocuklukta beri merak saldığı 'Semazenlik' işini de severek yaptığı kaydeden Kızılay, "Semazenliğe de çocuk yaşta başladım. Hala da işimi severek yapıyorum" diye konuştu. Türkiye'nin her yerinde semazenlik yaptığını belirten Kızılay, "Dünyanın her yerinde konferanslar düzenliyorduk. Buralarda düzenlediğimiz konferanslar genellikle ücretsiz oluyordu. Yıllarca buralarda eğitim aldık. Ancak geçim sıkıntılarını ağırlaştı. Bunun üzerine orada bir mürşidim vardı, ondan izin aldım. 'geçimimi sağlamam gerekiyor, semazenliği ticari amaçla yapabilir miyim?' dedim. O da 'Tabii ki' dedi. O günden sonra semazenliği de geçimimi sağlamak için yapmaya başladım" dedi.



İzmir Kültür Yolu Festivali başladı

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığınca düzenlenen Türkiye Kültür Yolu Festivali'nin 15. durağı, İzmir Kültür Yolu Festivali başladı.

Festivalin açılış dolayısıyla İzmir Kültür Sanat Fabrikası'ndaki programda konuşan Kültür ve Turizm Bakanlığı Yaşayan Miras ve Kültürel Etkinlikler Genel Müdürü ve Kültür Yolu Festivali Direktörü Selim Terzi, kentte 58 noktada kültür sanat faaliyetleri gerçekleştirileceğini söyledi.

Festivalin 9 günlük programın yanı sıra sonrasındaki 3 günde de konserlerle devam edeceğini kaydeden Terzi, "Gelecek misafirlerimiz İzmir'deki gastronomi noktalarından diğer antik kentlere, kültür sanat alanları ve merkezlerine kadar dolu dolu etkinlikleri gözlemleme, deneyimleme şansı bulacak." dedi.

İzmir Valisi Süleyman Elban da programın kültür ve sanatın iç içe olduğu inanılmaz bir turizm festivaline dönüştüğünü ifade etti. AA

Bornovalı muhtarlar için ritim ve zeybek kursları



BORNOVA'DA görev yapan muhtarlar, sosyal iletişimi güçlendirmek ve dayanışmayı artırmak için sanat aracılığıyla bir araya geliyor. Bornovalı Muhtarlar İşleri Müdürlüğü'nün öncülüğünde, belediyenin uzman eğitimleri tarafından verilen Ritim ve Zeybek kursları, "Bornovalı Muhtarlar Ritim Grubu" ve "Bornovalı Muhtarlar Zeybek Grubu" adı altında hayata geçirildi. Mahallelerin ilk temas noktası olarak önemli bir rol üstlenen muhtarlar, gündelik çalışmalarının yanı sıra bu kurslara gönüllü olarak katılmaya geliyor. Kurslar hem eğlenceli hem de öğretici anlara sahne oluyor. Muhtarlar eğitimlerini tamamladıktan sonra çeşitli organizasyonlarda sahne de alacak.

Bornovalı Belediye Başkanı Ömer Eşki, muhtarların bir araya gelecek gönüllü olarak katıldığı projenin önemine değinip "Bu tür projelerin her zaman destekçisiyiz" dedi.

HABER MERKEZİ



BUCA BELEDİYE LOKANTASI'NIN İKİNCİSİ GEDİZ'DE HİZMETE AÇILDI



BUCA Belediye Lokantası'nın ikincisi Mustafa Kemal Mahallesi'nde bulunan Gediz Ek Hizmet Binası'nda hizmete açıldı. Buca Belediye Başkanı Görkem Duman, ilkinde olduğu gibi, ikinci Belediye Lokantası'nda da, 4 çeşit yemekten oluşan sağlıklı ve doyurucu menünün 45 liradan vatandaşlara sunulduğunu açıkladı.

Buca Belediyesi, yaşanan ekonomik dar boğaz nedeniyle birçok kişinin sağlıklı gıdaya ulaşmakta güçlük çektiği şu günlerde, Belediye Lokantası ile vatandaşlara destek olmayı sürdürüyor. Buca Belediye Başkanı Görkem Duman'ın geçen ay müjdesini verdiği ikinci Belediye Lokantası, Mustafa Kemal Mahallesi'nde bulunan Buca Belediyesi Gediz Ek Hizmet

Binası'nda hizmete açıldı.

"Amacımız kâr elde etmek değil"

"Yerel yönetimler olarak yoğun ekonomik sıkıntıların yaşandığı bir dönemde elimizi taşın altına koymalıyız" diye konuşan Buca Belediye Başkanı Görkem Duman, ikinci Belediye Lokantası'nda da 4 çeşit yemekten oluşan sağlıklı ve doyurucu menünün 45 liradan vatandaşlara sunulduğunu bildirdi.

Belediye lokantalarını hayata geçirirken amaçlarının kâr elde etmek olmadığını ifade eden Buca Belediye Başkanı Görkem Duman, "Tek isteğimiz, güzel Buca'mızın güzel insanlarına şu zorlu zamanlarında

destek olmak" dedi.

Buca Belediyesi'nin sosyal alanda farkındalık yaratan projesi Belediye Lokantası, hafta içi her gün 11.30 ila 16.00 saatleri arasında hizmet veriyor. Lokantada geçen ay "Askıda Yemek" uygulaması başlatılarak ilçedeki dayanışma ruhu daha da güçlendirildi.

Üçüncü lokanta için müjdeyi verdi

Üçüncü belediye lokantası için de çalışmalara başladıklarını duyuran Buca Belediye Başkanı Görkem Duman, üniversite kenti Buca'da daha fazla öğrenciyi hizmet verebilmek adına lokantanın Tınaztepe Kampüsü karşısında konumlandırılacağını söyledi.



Göztepe'nin son dakika zaferi

Ismail İnan



ismail@yenibakis.com.tr

Göztepe ve Trabzonspor arasında oynanan maç, yalnızca üç puanlık bir mücadeleden ibaret değildi. Ligin üst sıralarına tırmanma hedefin-

deki Göztepe, bu maçta rakibi Trabzon karşısında zorlu bir sınav verdi.

Etkili başlangıç

Sarı-Kırmızılı müthiş taraftar grubu takımlarını galibiyete taşımak için tribünde coşkuyla destekledi. Ancak, sahadaki mücadele tam anlamıyla taktiksel savaşa dönüştü. Özellikle orta saha mücadelesinin öne çıktığı karşılaşmada iki takım da kontrollü oyun anlayışını benimseyerek ilerledi.

Maçın ilk yarısında Göztepe, sahaya daha organize ve kontrollü şekilde çıktı. Topa sahip olma yüzdesini yüksek tutan Sarı-Kırmızılı ekip, Anthony Dennis'in kırmızı kart görmesi ile 10 kişi kalmasına rağmen oyunu rakip takım yarı sahasına yıkmaya çalıştı. Kanat organizasyonlarıyla rakibin savunmasını zorlayan Göztepe, özellikle sol kanatta etkili pozisyonlar geliştirdi. Göztepe'nin genç yetenekleri, oyuna olan katkıları-

la taraftardan büyük alkış aldı. Ancak, ilk yarıdaki etkin oyununa rağmen gol yollarında istediği net fırsatları bulmakta zorlandı.

Trabzon'un mücadelesi

İkinci yarıda Trabzonspor, daha ofansif bir oyun sergileyerek dengeyi bozmaya çalıştı. Bordo-Mavililer, hücum hattında daha fazla risk alarak özellikle sol kanadı etkili kullandı. Buna karşın, Göztepe savunması

yerinde müdahalelerle rakibine geçit vermemeye çalıştı. Her iki takım da gole yakın anlar yaşasa da kalecilerin başarılı performansları skorun uzun süre dengede tuttu. Ev sahibinin bulduğu son dakika golü ile maçı 2-1 kazanmayı bildi.

Bu mücadele, Göztepe'nin üst sıralara oynama hedefinde önemli bir prova niteliğindedir. Taraftarlar, gelecek maçlar için daha da umut dolu.

Atatürk'te kötü Alsancak'ta iyi

Murat Beşir Babaoğlu



İzmir'de profesyonel lig takımları karşılaşmalarını aynı gün içerisinde oynadı. Aynı saatlerde başlayan iki müsabaka seçtim. Birbirlerine yakın olmasını tercih ettim. İzmir Atatürk Stadyumu ile Alsancak Mustafa Denizli Stadi arasında çok az fark vardı. Yürüyerek bile yarım saatte varılabildi.

Bornova 1877 umut vermedi

İlk gittiğim karşılaşma Bornova 1877-Ergene Velimesemaçtı. Çok tatsız tuzsuz 90 dakika izledik. Kazanan 2-0'la ev sahibi takımdı. Ancak rakibi ligde sadece 2 puan toplayabilmişti ve kötü bir durumdaydı. İyi bir oyunla kazanması bekenirdi, bunu yapamadı. Bornova 1877 maçlarını Bornova Aziz Kocaoğlu Stadi'nda oynardı. Bu sefer Atatürk Stadyumu'nda sahaya çıktı. Koskoca stadyum, yok denecek kadar az taraftar. 20-30 kişi ancak vardı. Bunlardan sadece 3 genç takımına tezahüratla destek verdi. Bu gençleri formayla ödüllendirmek gerekirdi aslında. İki takım da alınan kötü sonuçlar neticesinde bir değişiklik yapmış ve ilk defa yeni teknik direktörleriyle sahaya çıkmıştı. Geçmişe sünger çekip, azimle mücadele edeceklerini düşünmüştüm. Beni yanılttılar.

Futbolcularda yeterli kadar istek ve azim yoktu. Bunun yanında paslaşmalar ve son vuruşlar da oldukça kötüydü. Yapılan kötü ortalar da katmak gerekir. İlk yarı ev sahibi ikinci yarı ise konuk takım maçın hâkimi oldu. Güneşin etkisi de vardı. İlk yarı konuk takım güneşe karşı oynadı.

Bornova 1877 iyi başlangıç yaptı. İyi dedigime bakmayın; rakibine göre iyi. 22. dakikada öne geçmeyi başardı. 41. dakikada Emircanboş kale yerine 1,5 metre kadar mesafeden topu auta attı. Kaleye hızlı hücumlarla gitti. Paslaşmalar kötü olunca başka alternatifleri yoktu. Oysa Karşıyaka karşısında güzel bir maç çıkmıştı. Bu kadar farkın nasıl olduğuna anlam veremedim. İlk tehlike-li atağını ancak 40. dakikada yapabilen Ergene Velimese ikinci yarıda üstün olan taraftı. Hem fizik hemondemiyon olarak çok güçsüzdü. Bu, gol atmalarını önündeki en büyük engel, ikili mücadelelerde hep kaybeden, zaman zaman yerde kalan taraftı. Puan ya da puanlar alabilme şansları vardı, değerlendiremediler. 78. dakikada yedikleri gol, boyun eğmelerine sebep verdi. Bir topu direktten döndü. Yapılan bazı ortalar autla sonuçlandı. Vuruşları beni çok şaşırttı. Sanki bir ayaklarını hiç geliştirmemişler de sadece yürümeye ve koşmaya yarıyormuş gibiydi. Geride oldukları halde, rakip kaleci topu ayağında tutup, zamanı eritmesine göz yumdu. Gidip basan olmadı.

Gözüme batan futbolculardan bahsedeyim biraz da. Sabahattin Destici süratle öne çıktı. 41. dakikada 2 metre geriden koşup, rakibini geçti, topu alıp arkadaşına al da at dedi, boş kale yerine autla sonuçlandı. Kaleci Bartu Kaya çok fazla güvenli oynadı. Öyle ki, ceza alanı dışında stopermiş gibi pas yaparken, ayağında topu çok tuttu. Rakip müdahale etti. Şanslı ki top önünde kaldı.

İbrahim Fatih Dilek öylesine güçsüzdü ki, her ikili mücadeleyi kaybetti. İlk 15'de sahaya çıkmasının sebebi tekniginin iyi olmasıydı.

İlk yarı bitmeden iki takım da sakatlıklar yüzünden bir oyuncu değiştirme hakkını kullanmak zorunda kaldı. Güçsüz oyuncular her müdahalede faul bekledi. Hakem Onur Güneş de bundan etkilenip bazen olmadık faul düdükları çaldı.

Karşıyaka koltuğunu bırakmadı

Karşıyaka güzel bir oyunla Tokat Belediye Plevnespor'u 2-0 yenmeyi başardı.

Güzel mücadeleye sahne oldu Alsancak. İlk defa taraftar stadi tıklım tıklım doldurmuştu. İlgi çok büyüktü. İki takım iyi mücadele etti. Baştan sona yüksek tempoda geçti. Kıran kırana maç oldu. Sertlik düzeyi çok yüksekti. Sanırım maçın ilk saniyelerinde yapılan faul bunda etkili oldu. Emin Kaan Arslan, İshak Kurt'a arkadaşan müdahalesiyle yerde kalan santriför Emin Kaan Arslan, aç içinde kıvrılmaya başladı, herkespanikledi. Öyle ki ambulans sahaya girdi. Biraz sonra gerek kalmadığı için geri çevrildi. Yapılan faullerde konuk takım oyuncular nazıkçe özür diledi, ancak ev sahibi oyuncular arkanlarını dönüp gittiler.

Karşıyaka'nın rakipleri genellikle çok güzel bir mücadele ortaya koyuyorlar. Yine öyle oldu. Sahada iki farklı oyun sistemi vardı. Yeşil-Kırmızılı ekip hücumu daha çok uzun toparla gitmeyi tercih ederken, Tokatlılar iyi paslarla pozisyon bulmaya çalıştı.

Bunu biraz açayım.

Karşıyaka önceki maçlarında da pek fazla pasla hücumu tercih etmemişti. Bu konuda sanırım eksikliği var. İleride başına dert açabilir. Şampiyonluk isteniyorsa dört dörtlük olunması gerekir. Hem deneyimli futbolcular hem de yüksek tempoyla oynamaları sayesinde maçlarını kazanıyor ve liderlik koltuğunda oturmayı başarıyor. Tokat Belediye Plevne rakibinin yoğun presine rağmen baskıyı çoğu zaman güzel paslarla kırması başardı, defansı aşmayı başaramadı. Abdulkadir Öksüz ve İsmail Güner'in başarılı futbolu, kaleye akın etmelerinin önüne geçti. Pozisyonları çok değildi elbette, ancak değerlendirmeyi başaramadılar.

Kadir Bakırtaş ve Abdulkadir Öksüz kafa kafaya çarpıştı. Tedavileri uzun süre devam etti. Abdulkadir'in kaşına bant kondu.

GÖZ-GÖZ'DEN ANLAMLI GALİBİYET

Süper Lig'in 9'uncu haftasında henüz yenilgi yüzü görünmeyen Trabzonspor'u konuk eden Göztepe, muhteşem bir galibiyete imza atarak Bordo-Mavilileri 90+2. dakikada Tijanic'in golüyle 2-1 deviren Göztepe, rakibinin yenilmezlik unvanına da son vermiş oldu. Henüz 28. dakikada orta saha Dennis'in direkt kırmızı kart görmesiyle maçın kalan bölümünü 10 kişi tamamlayan Göz-Göz, 1 kişi eksikliğerağmen rakibine büyük üstünlük kurdu. Taraftarının desteğini arkasına alan Göztepe, önce Isaac Solet'le 1-0 öne geçerken, Banza'nın penaltı golüne engel olamadı. Ancak pes kazanma arzusunu kaybetmeyen İzmir ekibinde Tijanic, uzatma dakikalarında sahne alarak Gürsel Aksel Stadi'mi sevince boğdu.

Büyük coşku

Son derece anlamlı ve kritik bir galibiyete imza atan Göztepe'de maç sonu büyük coşku vardı. Anlamlı galibiyeti stadi dolduran taraftarıyla kutlayan oyuncuların mutluluğu müzik ve ışık gösterileriyle zirve yaptı. Göztepe, bir kez daha evinde rakibe geçit vermedi. Son

Önceki gün Gürsel Aksel'de daha maçın 28. dakikasında orta saha Dennis'in direkt kırmızı kartla oyun dışı kalarak takımını 10 kişi bırakmasına rağmen, konuk ettiği Trabzonspor'u 2-1'lik skorla geçen ve 3 puanın sahibi olan Sarı-Kırmızılı ekip Göztepe, aldığı bu galibiyetle rakibinin yenilmezlik unvanına son vermiş oldu

yenilgisini 4 Kasım 2023'te 1'inci Lig'de Kocaelispor'a karşı 1-0'lık sonuçla alan Göz-Göz, ardından Gürsel Aksel'deki hiçbir resmi maçını kaybetmedi. Süper Lig'de de muhteşem serisini sürdüren Göztepe, sadece Fenerbahçe ile 2-2 berabere kaldı. Bodrum FK'yi 2-0, Kayseri'yi 3-0, Sivas'ı 3-2 ve son olarak Trabzon'u 2-1 yenen Göztepe rakiplerine gözdağı vermeyi sürdürdü.

DHA

"Sahada 12 kişi gibiydik"

Teknik Direktör Stanimir Stoilov ise "Sahada 10 kişi kalmamıza rağmen taraftarımızın inanılmaz gücü ile oynadık. Onlarla bütünleştik, bize inanılmaz destek verdiler" diye konuştu. Oyuncuların hiçbir zaman 10 kişi kalmış hissi vermediğini ifade eden Bulgar teknik adam, "Biz tam tersine taraftarımızla birlikte 12 kişi gibiydik. Oyuncularımızla, taraftarımızla, teknik ekibimizle gurur duyuyorum" dedi.

"Bütünleşirsek her engeli aşarız"

Mükemmel bir galibiyet aldıklarını ve çok güçlü bir takıma karşı oynadıklarını anlatan, Göztepe'nin bütünleştiği takdirde her engeli aşacağını söyleyen Bulgar Teknik Direktör Stanimir Stoilov, "Sahada enerjimiz üst düzeydeydi. 10 kişi kalmamıza rağmen taraftarımızın gücü ile oynadık, bize inanılmaz destek verdiler. Taraftarımızla 12 kişi gibiydik. Oyuncularımızla, taraftarımızla, teknik ekibimizle gurur duyuyorum. Bu galibiyeti hep birlikte aldık. Bir arada olursak, bizi kimse durduramaz. Şimdi aynı motivasyonla çalışmaya devam etmeliyiz. Ben rehavete müsaade edemem. Çünkü Trabzonspor maçında oyuncularımızın seviyesini ve potansiyellerini gördük. Bu şekilde yola devam edeceğiz." dedi.

DENNIS VE SOLET CEZALI, ROMULO ZOR

Önceki gün Gürsel Aksel'de elde ettiği 2-1'lik Trabzonspor galibiyetiyle yeniden üst sıralara tırmanan Sarı-Kırmızılı ekip Göztepe, bu maçta iki kritik oyuncusunu ise kaybetti. Bu hafta Gaziantep Futbol Kulübü ile karşı karşıya gelecek Sarı-Kırmızılılarda orta sahanın en önemli oyuncularını Anthony Dennis ve Isaac Solet cezalılara düştü. Dennis, direkt kırmızı kartla oyun dışı kalırken, Solet ise toplamda 4'üncü sarı kartını gördü. Gaziantep FK deplasmanına önemli eksiklerle çıkacak sarı-kırmızılılarda golcü Romulo'nun da sakatlığından dolayı bu maça yetişmesi zor görünüyor.

Altınordu evinde ilk defa takıldı

TFF 2'nci Lig Beyaz Grup'ta zirve mücadelesi veren Altınordu, evindeki ilk kaybını Fethiye'ye karşı yaşadı. Daha önce iç sahadaki 4 müsabakayı kazanan Kırmızı-Lacivertliler, Fethiye karşısında 2 puan bıraktı. Maçtan 2-2 berabere ayrılan Altınordu, 19 puana yükselmesine rağmen 3'üncü sıraya geriledi. Lider Kastamonu ile 1 puan fark bulunan Altınordu'da Teknik Direktör Olcay Şahan namağlup devam ettiklerini belirtti, "Yarışın içindeyiz, kazanmayı çok istedik, öne geçtik, maç berabere bitti" dedi. DHA



Karşıyaka zirvede tek

TFF 3'üncü Lig 1'inci Grup'ta Alsancak Stadi'mi tıklım tıklım dolduran taraftarının desteğiyle Tokat Belediye Plevnespor'u da 2-0 yenip üst üste 7 galibiyetle 21 yıl sonra ilki başaran lider Karşıyaka şampiyonluk yürüyüşünü tam gaz sürdürürken, Türkiye'de

bu sezon en uzun galibiyet serisini yakaladı. Türkiye'de profesyonel liglerdeki 139 takım arasından bu yıl Karşıyaka'dan başka 7'de 7 yapan çıkmadı. En son 2'nci Lig'de şampiyon olduğu 2002-2003 sezonunun ikinci yarısında çıktığı ilk 7 maçı kazanan

Kaf-Kaf, 21 yıl sonra kendi rekorunu egale etti. Karşıyaka, 7 maçını art arda kazanıp 8 hafta sonunda namağlup liderlik koltuğunda otururken, 3'üncü Lig'in en çok kazanan, 22 puanla en çok puan toplayan takımı oldu DHA